

BENCHMARKING Analysis

ANALISI COMPARATA DEI BILANCI

REPORT

AZIENDA COMMITTENTE

Ragione Sociale	AZIENDA 0
Sede	VIA XXXXXXXXXXXX - XXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX (XX)
Settore	C 2042 - FABBRICAZIONE DI PRODOTTI PER TOILETTA: PROFUMI, COSMETICI, SAPONI E SIMILI

AZIENDE COMPARATE

Ragione Sociale	AZIENDA 2	AZIENDA 3	AZIENDA 3
Sede	VIA XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX - XXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX	VIA XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX - XXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX (XX)	VIA XXXXXXXXXXXXXXX - XXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX (XX)
Settore	C 2042 - FABBRICAZIONE DI PRODOTTI PER TOILETTA: PROFUMI, COSMETICI, SAPONI E SIMILI	G 4645 - COMMERCIO ALL'INGROSSO DI PROFUMI E COSMETICI	C 2042 - FABBRICAZIONE DI PRODOTTI PER TOILETTA: PROFUMI, COSMETICI, SAPONI E SIMILI
Note	<i>Società Benefit: si impegna a operare in modo responsabile, sostenibile e trasparente nei confronti delle persone, delle comunità, dei territori e dell'ambiente in cui opera. CHIUDE IL BILANCIO AL 30/6. N. DIPENDENTI STIMATO. SOLO TECNOLOGIE</i>	N. DIPENDENTI STIMATO. COSMETICA + TECNOLOGIE	SOLO COSMETICA

Report redatto da
Pistagnesi Alessandro (Consulente Aziendale esperto di finanza e controllo di gestione)

Data redazione
22/05/2024



PREMESSE E VALUTAZIONI DEI RISULTATI

PREMESSE

Il presente report ha per oggetto l'analisi comparata dei bilanci con le aziende competitor scelte insieme al cliente con l'obiettivo di individuare le possibili riduzioni di costo e/o ottimizzazioni di profitto.

DISCLAIMER E CREDITS

Il report si basa sulle informazioni acquisite da banca dati Cerved.

Non possono essere addebitate responsabilità agli scriventi per le indicazioni contenute e l'utilizzo che ne viene fatto. Tutte le informazioni contenute e gli strumenti utilizzati sono riservati ed è fatto divieto di pubblicazione senza specifica autorizzazione.

APPROCCIO UTILIZZATO

Il report che segue è stato realizzato secondo una logica di massima semplificazione e di sequenza logica con la quale sono stati organizzati gli aspetti da valutare.

L'obiettivo è facilitare al massimo la lettura dei dati economico-finanziari in chiave organizzativa da parte di imprenditori e manager non necessariamente esperti di amministrazione e finanza.

CONTENUTI DEL REPORT

Il report è strutturato per affrontare i seguenti aspetti analizzati:

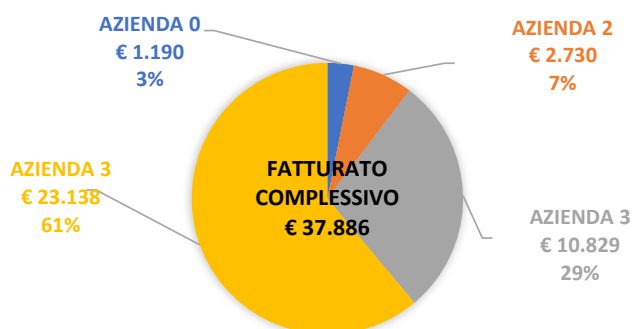
- Sintesi dei risultati comparati attraverso rating proprietari che definiscono l'adeguatezza del grado di "Liquidità", "Solidità", "Redditività" e "Indici di Crisi";
- Confronto degli indicatori e margini economici;
- Confronto degli indicatori di efficienza pro-capite;
- Confronto degli indicatori di crescita;
- Confronto degli indicatori di solidità patrimoniale e finanziaria;
- Confronto degli indicatori di redditività.

SINTESI RISULTATI ANALISI COMPARATA BILANCI

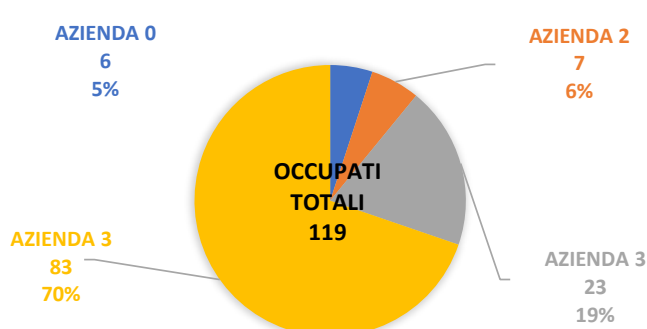
INDICATORI GENERALI DI SINTESI Media ultimi 2 anni disponibili (% su valori ottimali)	AZIENDA 0	AZIENDA 2	AZIENDA 3	AZIENDA 3
LIQUIDITA'	43,48%	83,33%	83,33%	83,33%
SOLIDITA'	74,81%	72,57%	72,82%	83,33%
REDDITIVITA'	45,11%	92,60%	83,68%	88,44%
INDICI DI CRISI	60,00%	90,00%	100,00%	90,00%

INDICATORI DIMENSIONALI Indicatori (€/1.000)	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Media
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
Fatturato (€/1.000)	1.234	1.145	3.080	2.379	11.044	10.615	23.509	22.766	9.472
N. medio dipendenti	6	6	7	7	25	21	83	83	30
Ft. Medio per dipendente (€/1.000)	206	191	440	340	442	505	283	274	318

QUOTA DI MERCATO RELATIVA



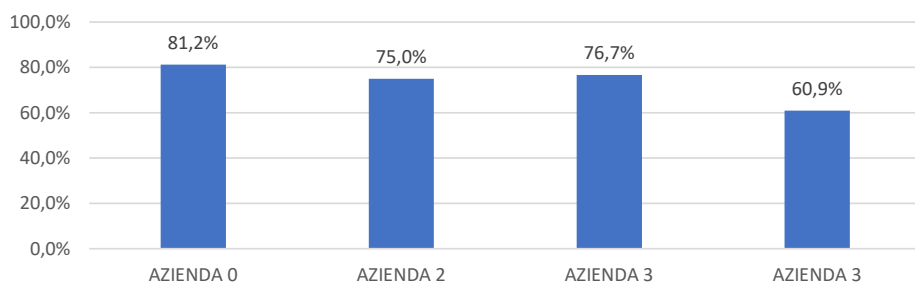
QUOTA OCCUPAZIONALE RELATIVA



CONFRONTO INDICATORI ECONOMICI

INDICATORI ECONOMICI Indicatori (% su Val. Prod.)	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Media
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
% Fatturato	99,8%	99,8%	94,3%	99,0%	98,8%	97,8%	98,9%	99,2%	98,5%
% Costi Operativi	-81,7%	-80,7%	-73,7%	-76,3%	-77,2%	-76,2%	-62,2%	-59,6%	-73,4%
% VALORE AGGIUNTO	18,3%	19,3%	26,3%	23,7%	22,8%	23,8%	37,8%	40,4%	26,6%
% Costi Personale	-13,7%	-15,3%	-10,9%	-14,0%	-6,3%	-5,4%	-19,1%	-18,2%	-12,9%
% EDTDA	4,6%	4,0%	15,3%	9,7%	16,6%	18,5%	18,7%	22,2%	13,7%

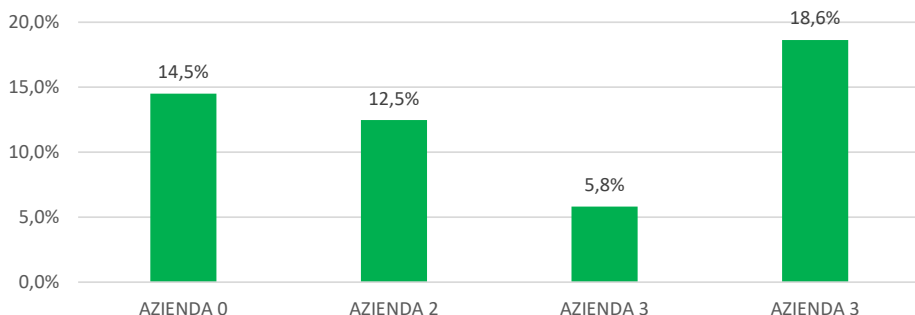
Incidenza Media Costi Operativi su Val. Prod.



COSTI OPERATIVI = Costi Materie Prime + Servizi + Godimento Beni di Terzi + Oneri Diversi di Gestione

INTERPRETAZIONE: maggiore è l'incidenza dei Costi Operativi sul Valore della Produzione, minore sarà il Reddito prodotto dall'azienda attraverso la sua attività caratteristica, quindi minore sarà la sua capacità di remunerare il personale, ripagare il denaro preso a prestito e produrre utile per i soci.

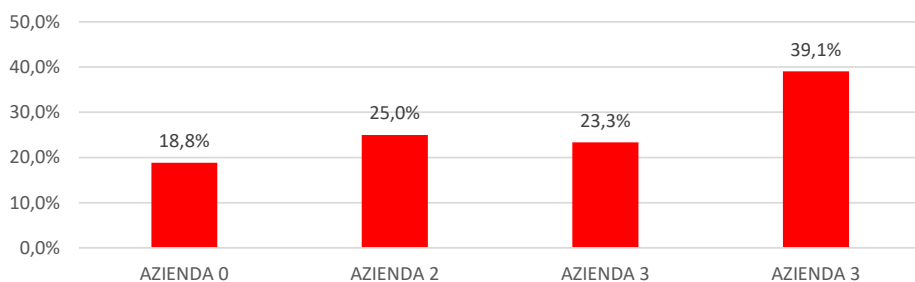
Incidenza Media Costi del Personale su Val. Prod.



COSTI DEL PERSONALE

INTERPRETAZIONE: non esiste un parametro standard, l'incidenza dipende dal settore e dal modello organizzativo di ciascuna azienda (ad esempio: quante attività sono in outsourcing, ecc...). Il confronto nel proprio settore e con i diretti concorrenti permette di capire queste differenze e valutare l'efficienza operativa che ne deriva.

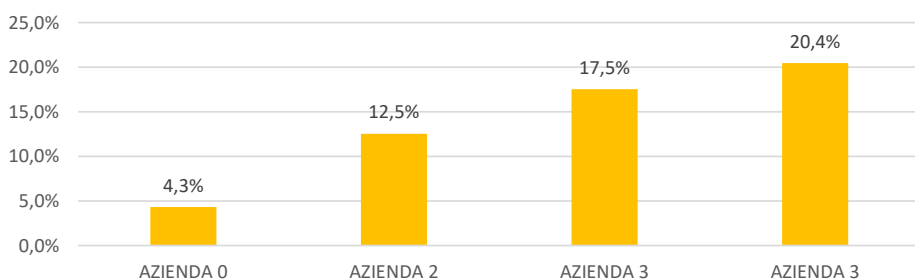
VALORE AGGIUNTO MEDIO



V. A. = VAL. PROD.NE - COSTI OPERATIVI

INTERPRETAZIONE: Un valore aggiunto elevato indica che l'impresa è in grado di trasformare efficacemente i beni e servizi acquistati in prodotti o servizi di valore superiore, mentre un valore aggiunto basso può indicare inefficienze nel processo produttivo.

EBITDA MEDIO



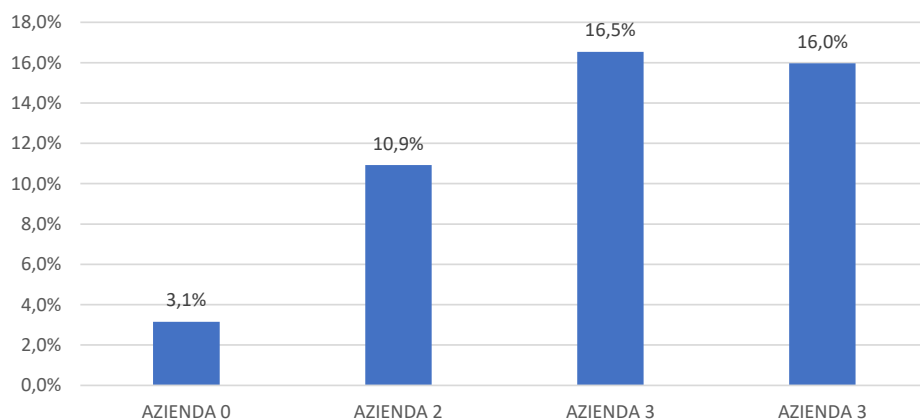
EBITDA = V.A. - COSTI PERSONALE

INTERPRETAZIONE: è un indicatore di redditività utilizzato principalmente nell'analisi di bilancio per la valutazione di un'azienda. L'investitore generalmente si affida con precedenza a questo indice per capire se la società è capace di generare profitti dalla gestione ordinaria della propria attività.

CONFRONTO INDICATORI ECONOMICI

INDICATORI ECONOMICI Indicatori (% su Val. Prod.)	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Media
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
% Amm.ti e Svalutaz.	-1,1%	-1,2%	-1,4%	-1,8%	-0,9%	-1,0%	-4,9%	-4,1%	-2,1%
% EBIT	3,5%	2,8%	14,0%	7,9%	15,7%	17,4%	13,8%	18,1%	11,6%
% Gest. Finanziaria	-0,9%	-1,0%	-0,2%	-0,4%	-0,1%	0,1%	-0,6%	-1,0%	-0,5%
% Gest. Straord.	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
% REDDITO ANTE IMPOSTE	2,6%	1,9%	13,7%	7,5%	15,6%	17,5%	13,2%	17,1%	11,1%
% Tasse	-1,8%	-1,0%	-2,3%	-2,3%	-4,4%	-3,6%	-4,2%	-4,8%	-3,1%
% REDDITO NETTO	0,7%	0,9%	11,4%	5,2%	11,2%	13,8%	9,1%	12,3%	8,1%

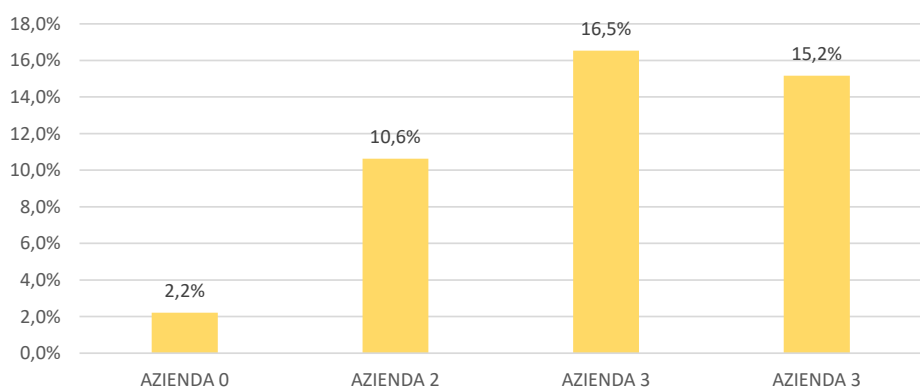
EBIT MEDIO



EBIT = EBITDA - Amm.ti e Svalutazioni

INTERPRETAZIONE: ignorando variabili come il peso fiscale e il costo del finanziamento del debito, fornisce una fotografia piuttosto nitida sulla capacità di un'azienda di generare guadagni sufficienti per essere redditizia; è utile nel calcolo dei flussi di cassa da attività operative; permette di capire se il risultato d'esercizio è frutto di un vantaggio operativo, oppure è influenzato da aspetti finanziari o fiscali.

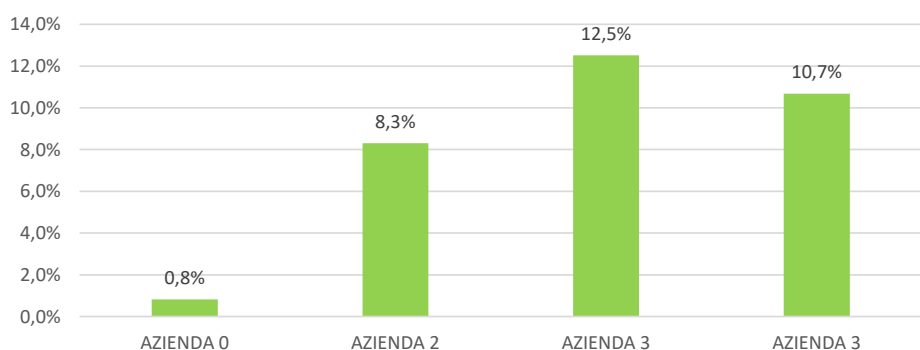
REDDITO ANTE IMPOSTE MEDIO



REDDITO LORDO = EBIT - Gest. Fin. - Gest. Straord.

INTERPRETAZIONE: noto con l'acronimo inglese EBT (Earnings Before Taxes), è un indicatore economico determinato come differenza tra i ricavi e i costi aziendali, con l'eccezione delle imposte sul reddito. Messo a confronto con EBIT permette di valutare quanto incide l'assorbimento di risorse da parte della gestione finanziaria aziendale: maggiori saranno gli interessi pagati, più alto sarà l'indebitamento aziendale.

REDDITO NETTO MEDIO

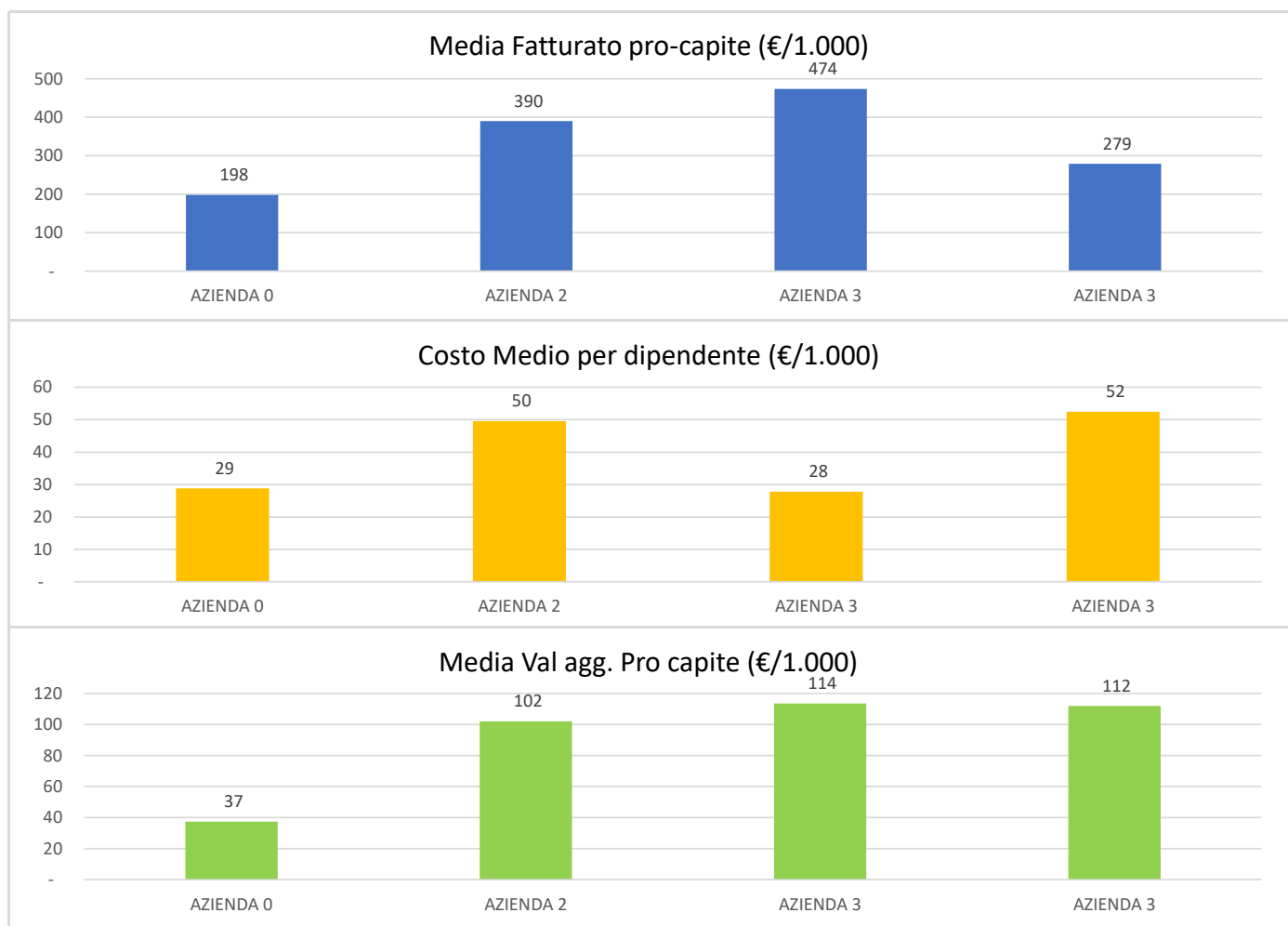


REDDITO NETTO = REDDITO LORDO - TASSE

INTERPRETAZIONE: L'utile netto in azienda rappresenta il profitto effettivamente realizzato dopo aver sottratto tutti i costi e le spese necessarie per produrre beni o servizi. In pratica, è il risultato finale dell'attività aziendale una volta che sono stati considerati tutti i fattori che incidono sul bilancio.

CONFRONTO INDICATORI DI EFFICIENZA

INDICATORI DI EFFICIENZA (€/1.000)	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Media
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
Fatturato pro-capite (€/1.000)	206	191	440	340	442	505	283	274	335
Costo del pers. pro-capite (€/1.000)	28	29	51	48	28	28	55	50	40
Val agg. Pro capite (€/1.000)	38	37	123	81	102	125	110	114	91



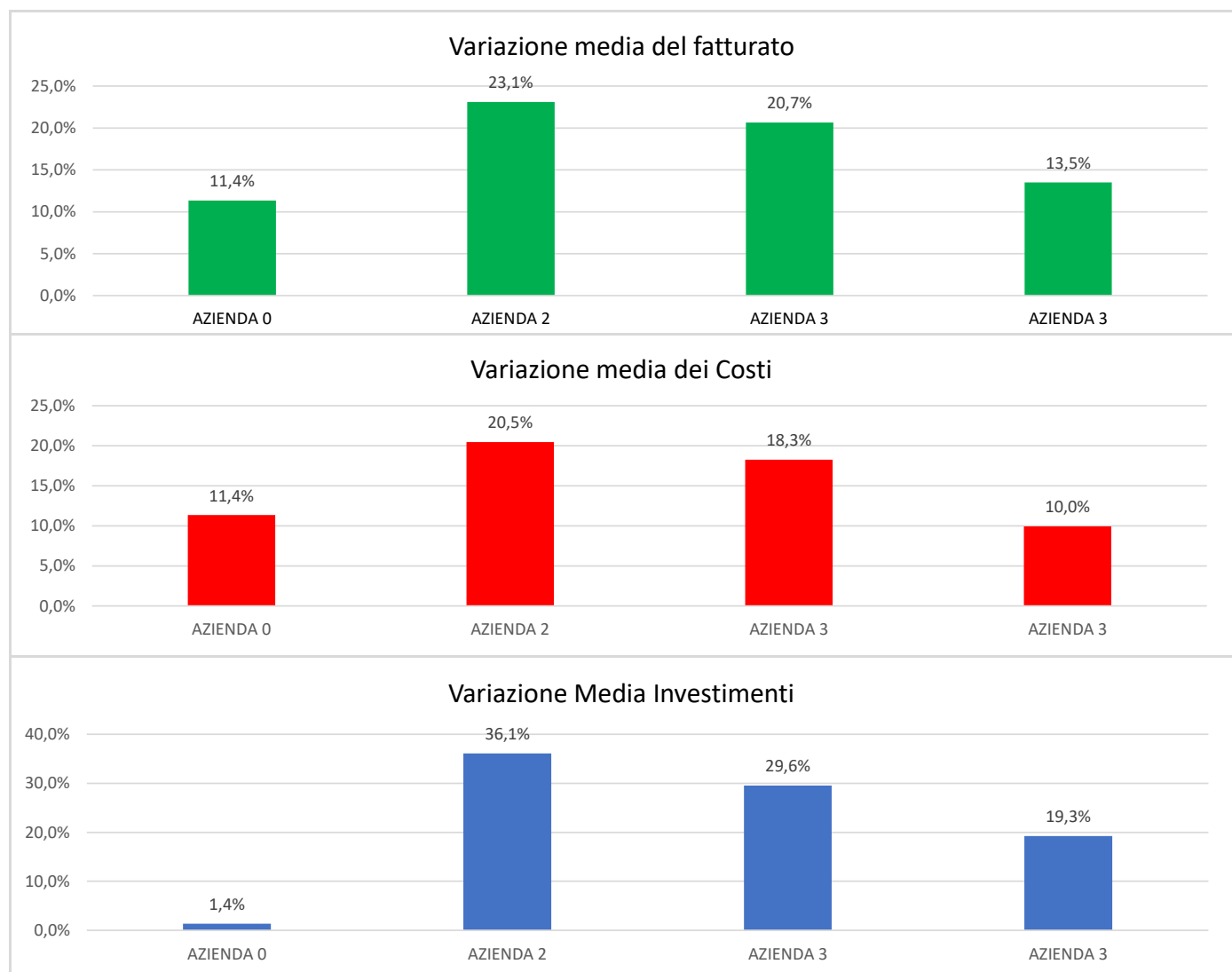
INDICATORI DI EFFICIENZA

INTERPRETAZIONE: L'efficienza aziendale misurata in termini di "produttività del lavoro" permette di tenere traccia dell'impatto che in media ciascuna persona ha sulla produttività generale dell'impresa. Misurare accuratamente la produttività aziendale è fondamentale per ottenere vantaggi quali:

- Identificare le aree di miglioramento: misurare il rendimento può aiutare a identificare le aree in cui i dipendenti e l'azienda possono migliorare per ottenere una maggiore efficienza e redditività.
- Migliorare la pianificazione: la misurazione della produttività può aiutare a capire quanto tempo e risorse sono necessari per completare un progetto, consentendo di pianificare in modo più accurato e di prevedere eventuali problemi in futuro.
- Migliorare la gestione del tempo: una visione più chiara della propria produttività aziendale può aiutare a identificare le attività che richiedono più tempo e risorse, consentendo di concentrarsi sulle aree che hanno un impatto maggiore sull'azienda.
- Migliorare la soddisfazione dei dipendenti: quando i dipendenti sono in grado di lavorare in modo più efficiente e produttivo, possono sentirsi più soddisfatti e motivati.

CONFRONTO INDICATORI DI CRESCITA

INDICATORI DI CRESCITA (% su anno precedente)	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Media
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
Variazione ft	7,8%	14,9%	29,4%	16,8%	4,0%	37,3%	3,3%	23,7%	17,2%
Variazione costi	7,1%	15,6%	26,9%	14,0%	5,2%	31,3%	9,1%	10,8%	15,0%
Variazione investimenti	9,2%	-6,5%	55,1%	17,1%	6,0%	53,1%	12,6%	25,9%	21,6%

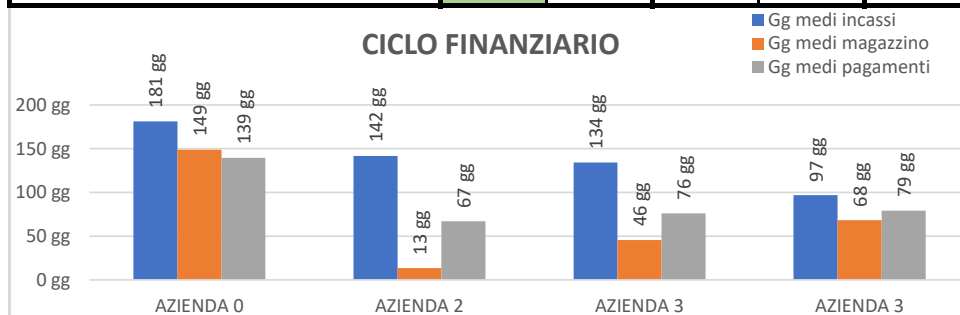


INDICATORI DI CRESCITA

INTERPRETAZIONE: Gli indicatori di crescita del fatturato risultano utili per evidenziare non solo un confronto fra diretti competitor sulla capacità di acquisire nuove quote di mercato, ma se confrontati con le variazioni dei costi Operativi, evidenziano se la crescita del fatturato ha consentito o meno alla singola azienda di produrre maggior margine, magari sfruttando le economie di scala inesprese. Guardando le variazioni degli investimenti effettuati nei due esercizi analizzati, è interessante verificare se questi hanno prodotto effetti positivi sulla sua capacità di acquisire fatturato aggiuntivo nell'esercizio successivo.

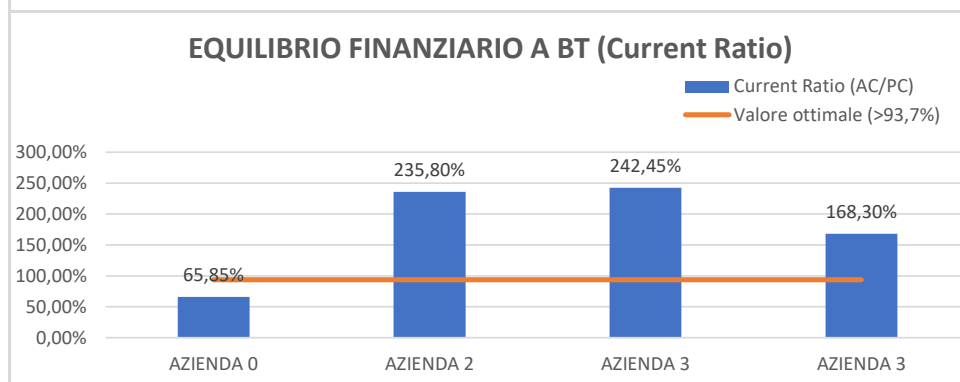
CONFRONTO INDICATORI PATRIMONIALI-FINANZIARI

INDICATORI DI LIQUIDITA'	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Media
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
Gg medi incassi	187	176	140	143	130	139	89	104	139
Gg medi magazzino	147	150	13	14	59	32	76	61	69
Gg medi pagamenti	149	130	62	72	71	82	83	76	90
Current Ratio (AC/PC)	0,63	0,69	2,16	2,56	2,63	2,22	1,52	1,85	1,78
PFN/EBITDA	5,84	5,31	1,52	0,10	-0,25	-0,30	0,17	0,54	1,62
Cash Flow / Attivo	2,4%	2,6%	17,6%	11,6%	16,1%	20,1%	13,8%	17,3%	12,7%



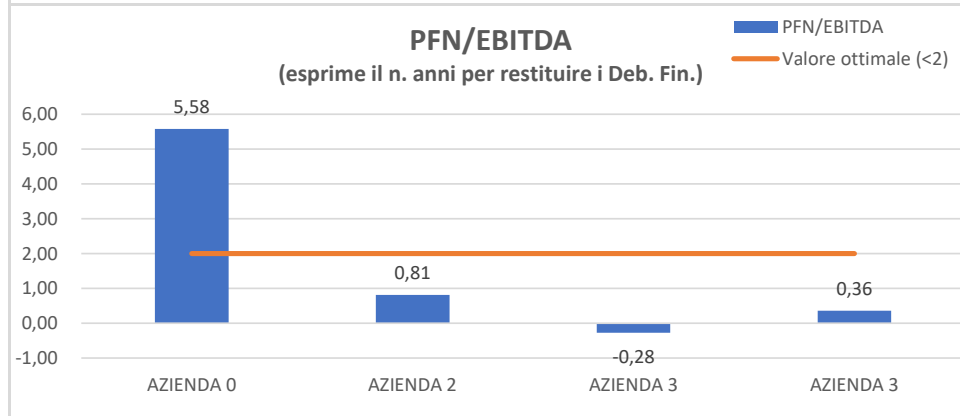
C. FIN. = GG INC. + GG MAGA. - GG PAG.

INTERPRETAZIONE: Evidenzia la capacità di un'azienda di produrre liquidità dalla gestione del circolante commerciale. Una rapida rotazione del magazzino e tempi brevi di incasso dei crediti permettono di generare cassa per ottemperare ai propri impegni nei confronti dei fornitori.



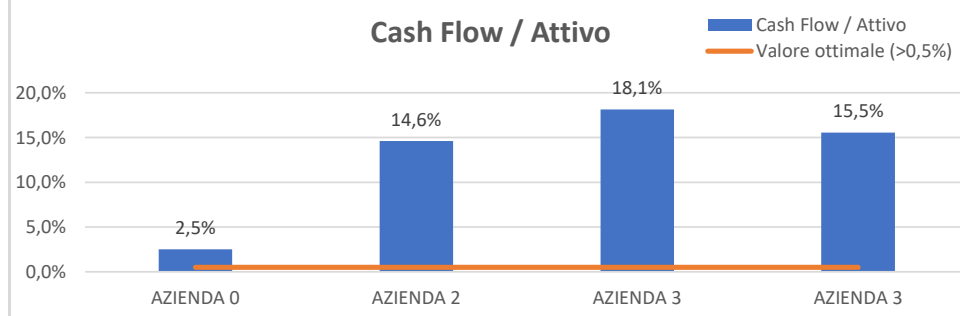
CURRENT RATIO = CREDITI BT / DEBITI BT

INTERPRETAZIONE: evidenzia la capacità di far fronte alle uscite correnti (PC) con entrate correnti (AC). Per ripagare i debiti a breve l'impresa deve disporre di liquidità o per lo meno di crediti verso i clienti, scorte di magazzino e eventuali titoli liquidabili entro l'esercizio. In linea di massima, le AC dovrebbero essere almeno pari a quelle delle PC.



POSIZIONE FINANZIARIA NETTA/EBITDA

INTERPRETAZIONE: indice molto utilizzato dalla comunità finanziaria, dai professionisti e dalle banche come valore in grado di svelare l'appetibilità di un'impresa. Evidenzia il tempo (n. anni) e la capacità di coprire l'indebitamento mediante i flussi finanziari derivanti dalla gestione caratteristica. Solitamente si ritiene che tale rapporto debba attestarsi sotto il 3 (quindi 3 anni), mentre 4 rappresenta già una soglia a partire dalla quale la situazione diventa critica.

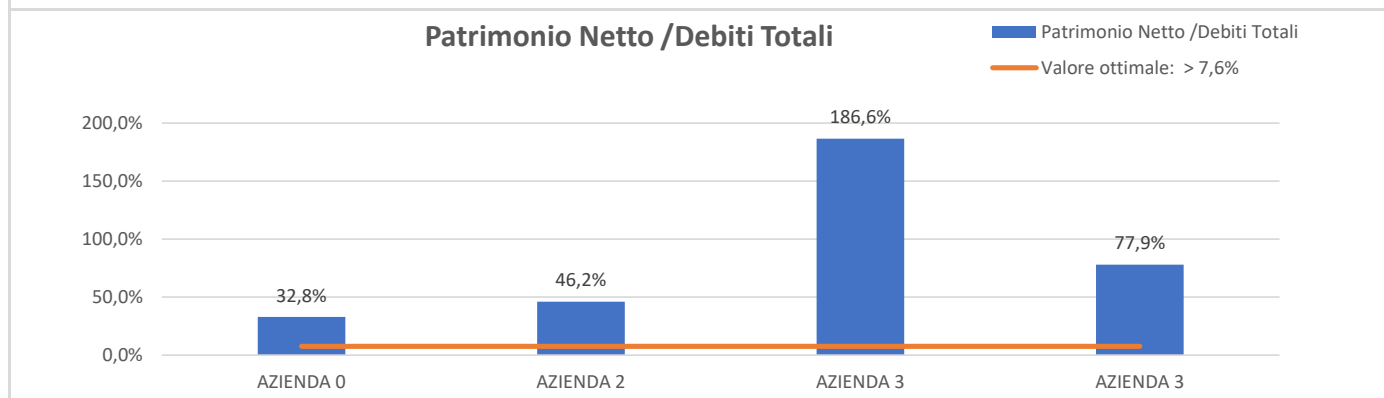
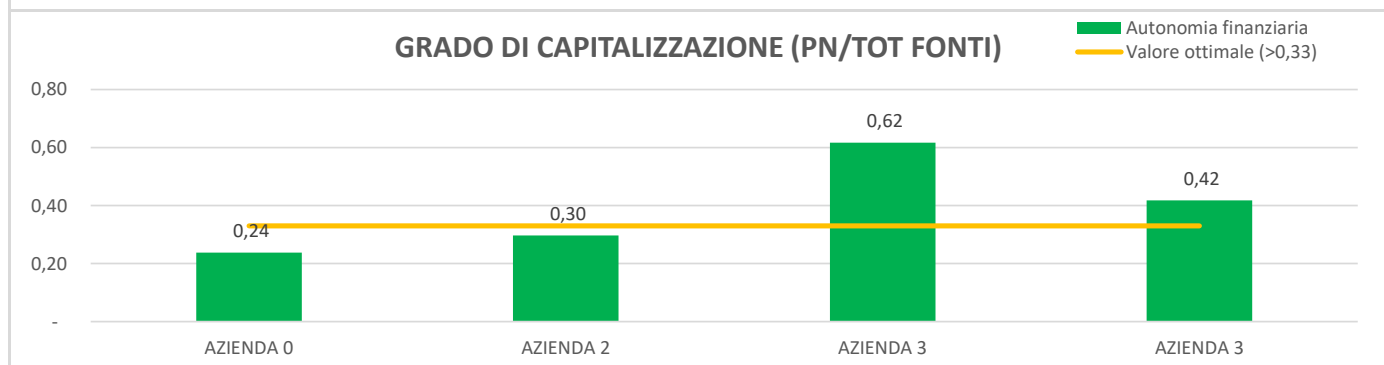
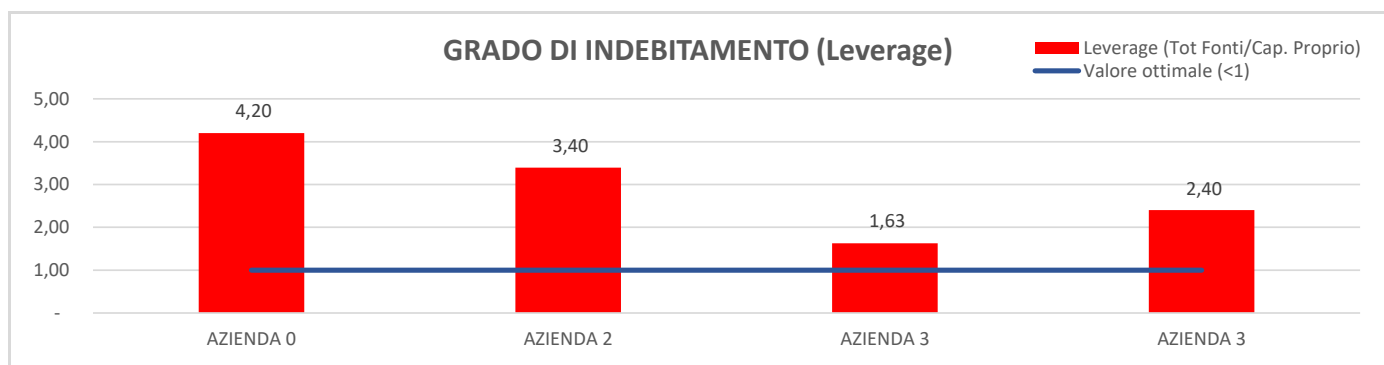


FLUSSO DI CASSA/TOT. ATTIVO PATRIMONIALE

INTERPRETAZIONE: L'indice di ritorno liquido dell'attivo serve a misurare il rendimento delle attività dell'impresa esprimendo la capacità dell'impresa di generare flussi di cassa dalla propria gestione operativa ordinaria.

CONFRONTO INDICATORI PATRIMONIALI-FINANZIARI

INDICATORI SOLIDITA' PATRIMONIALE	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Media
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
Leverage (Tot Fonti/Cap. Proprio)	4,33	4,08	3,11	3,68	1,50	1,76	2,25	2,55	2,91
Autonomia finanziaria	23,1%	24,5%	32,2%	27,2%	66,7%	56,7%	44,4%	39,2%	0,39
Patrimonio Netto /Debiti Totali	31,5%	34,2%	51,3%	41,0%	227,8%	145,4%	86,2%	69,7%	63,2%

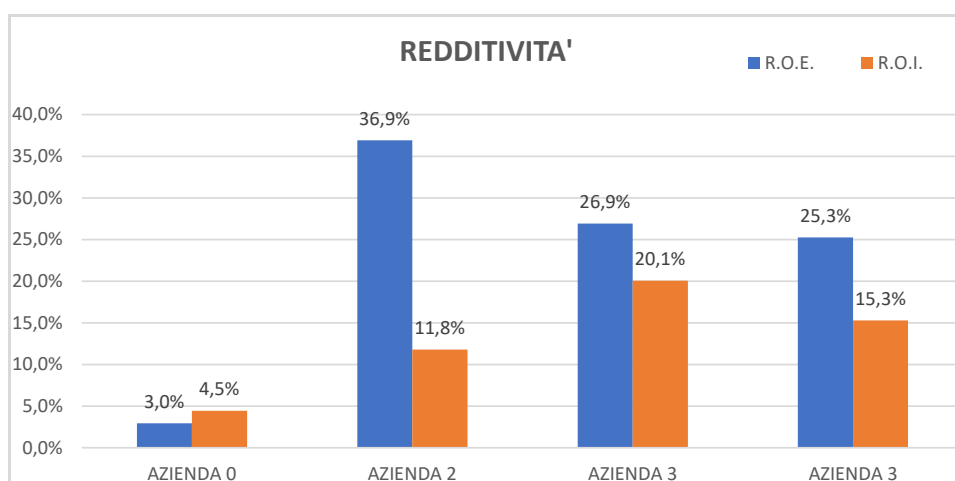


INDICATORI DI SOLIDITA'

INTERPRETAZIONE: Gli indicatori di solidità evidenziano se l'azienda risulta adeguatamente capitalizzata, cioè se il Patrimonio Netto investito in azienda rappresenta almeno un terzo (valore della soglia ottimale) del totale delle fonti di finanziamento aziendali. Al contrario, un elevato uso della Leva finanziaria, registrando valori di Leverage sempre superiori a 2 (quando la soglia ottimale è < 1), può rappresentare un rischio. Infatti, se eccessivamente indebitata non è in grado di produrre un rendimento del capitale investito in azienda (ROI) ampiamente superiore al costo del denaro preso a prestito (ROD), può incorrere in una spirale negativa per eccessivo indebitamento: l'elevato indebitamento può portare i suoi finanziatori (le banche, in primis) a ritenerla più rischiosa e ad alzare tendenzialmente il costo del denaro per ripagare il maggior rischio. Questo circolo vizioso può assumere una spirale negativa e portare rapidamente al fallimento.

CONFRONTO INDICATORI DI REDDITIVITA'

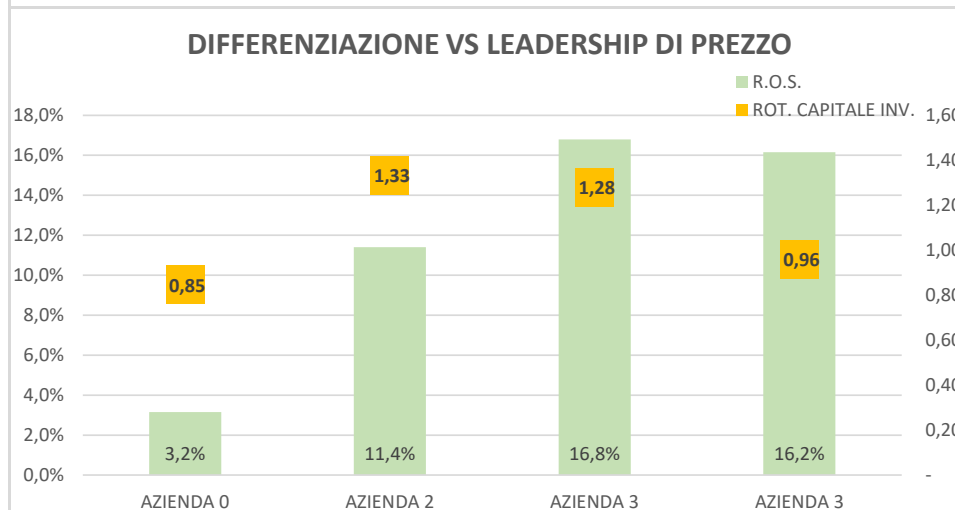
INDICATORI DI REDDITIVITA' Indicatori (% su Val. Prod.)	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Media
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
R.O.E.	2,7%	3,2%	45,6%	28,2%	21,5%	32,3%	19,0%	31,5%	23,00%
R.O.I.	4,4%	4,5%	11,6%	12,0%	19,5%	20,6%	12,4%	18,2%	12,90%
R.O.S.	3,5%	2,8%	14,8%	8,0%	15,8%	17,8%	14,0%	18,3%	11,88%
ROT. CAPITALE INV.	0,84	0,85	1,21	1,45	1,27	1,29	0,92	1,00	1,11
R.O.D.	2,8%	3,0%	0,7%	1,6%	136,6%	0,2%	2,3%	3,1%	18,79%



ROE = Utile/PN

ROI = Reddito Op./Cap. Investito

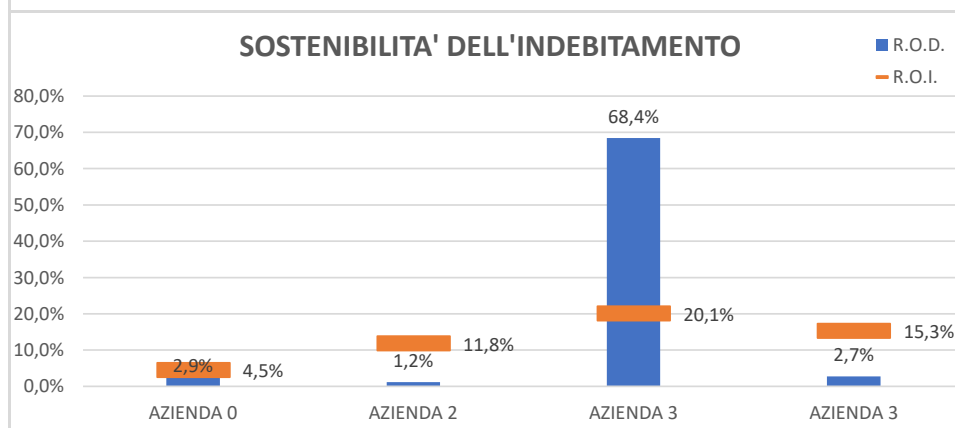
INTERPRETAZIONE: il ROE misura la capacità del PN di generare profitti. Per migliorare il ROE sarà necessario aumentare il rendimento degli investimenti attraverso un incremento del margine delle vendite e del grado di sfruttamento degli impianti. Il ROI indica la redditività del capitale investito nella gestione operativa e dipende fondamentalmente da due strategie differenti: Alti margini o Alti fatturati. A tal proposito si veda il prossimo grafico.



DIFFERENZ.NE: ROS alto e ROT basso

LEADER. PREZZO: ROS basso e ROT alto

INTERPRETAZIONE: Il grafico aiuta a capire quale strategia commerciale è risultata la migliore in termini di redditività del capitale investito (ROI). Nel caso in cui l'azienda ha un basso margine sulle vendite (prezzi bassi), l'unico modo per poter migliorare il ROI sarà quello di conseguire una elevata rotazione del capitale investito (vendere molto anche a costo di bassi margini sulle vendite). Viceversa qualora il principale fattore critico dell'azienda sia la differenziazione dovrà incrementare i margini, incrementando i prezzi.



ROD= Costo indebitamento

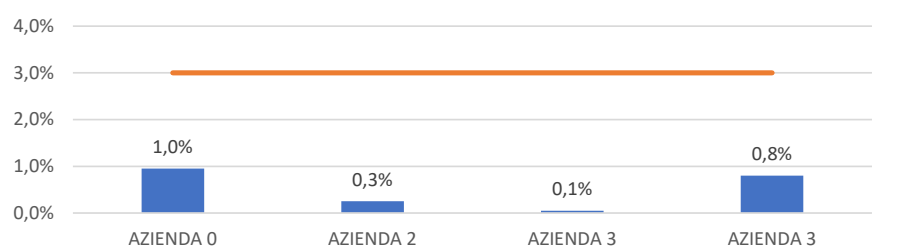
ROI= Rendimento del Cap.Inv.

INTERPRETAZIONE: Il confronto fra i due indicatori evidenzia il grado di indebitamento e quindi la sostenibilità del debito. Un ROI elevato, ovvero al di sopra del tasso medio di interesse sui debiti (ROD), sta ad indicare che per la società sarebbe profittevole prendere a prestito denaro per investirlo nella propria attività operativa.

CONFRONTO INDICI DI ALLERTA DELLA CRISI

INDICI DI CRISI	AZIENDA 0		AZIENDA 2		AZIENDA 3		AZIENDA 3		Benchmark di settore
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
Oneri Finanziari/Ricavi	0,9%	1,0%	0,2%	0,3%	0,1%	0,0%	0,6%	1,0%	< 3,00%
Patrimonio Netto /Debiti Totali	31,5%	34,2%	51,3%	41,0%	227,8%	145,4%	86,2%	69,7%	> 7,60%
Attività a Breve /Passività a Breve	63,2%	68,5%	216,1%	255,5%	262,6%	222,3%	151,9%	184,7%	> 93,70%
Cash Flow / Attivo	2,4%	2,6%	17,6%	11,6%	16,1%	20,1%	13,8%	17,3%	> 0,50%
Debito Previdenz. e Tribut./Attivo	13,3%	14,7%	4,8%	7,7%	2,3%	3,2%	3,4%	6,7%	> 4,90%

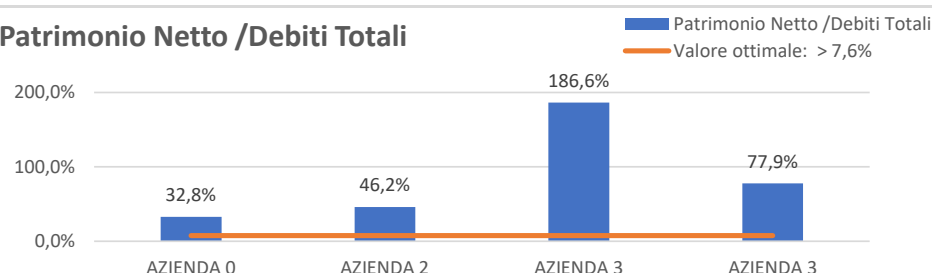
Oneri Finanziari/Ricavi



ONERI FINANZIARI/RICAVI

INTERPRETAZIONE: l'indicatore che misura la sostenibilità degli oneri di indebitamento con i flussi di cassa che possono essere generati dall'azienda. Deriva dal rapporto fra oneri finanziari e interessi e fatturato (ricavi netti).

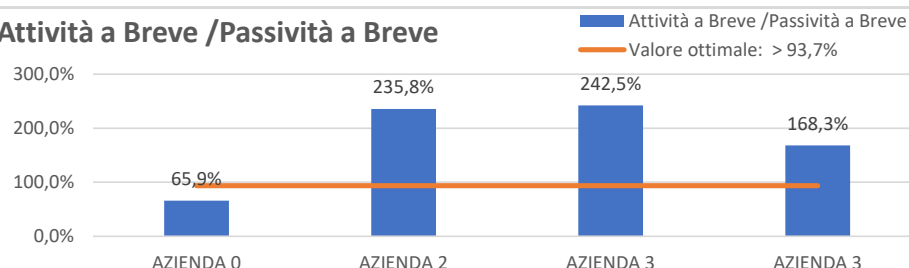
Patrimonio Netto /Debiti Totali



PATRIMONIO NETTO/DEBITI TOTALI

INTERPRETAZIONE: L'indice di adeguatezza patrimoniale è il rapporto fra patrimonio netto (a cui detrarre i crediti verso i soci ancora dovuti e i dividendi deliberati) e il totale dei debiti, indipendentemente dalla loro natura e dalla presenza di ratei o risconti passivi.

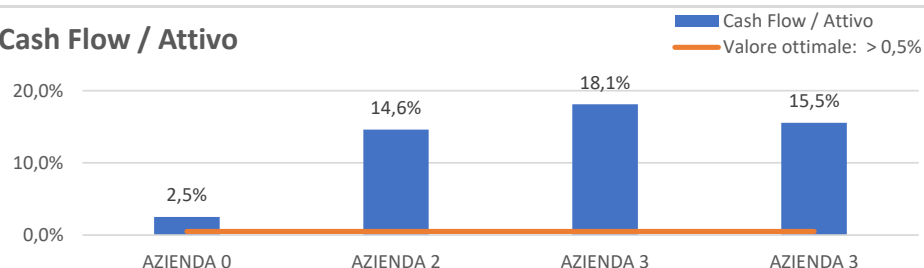
Attività a Breve /Passività a Breve



ATTIVITA' A BT/PASSIVITA' A BT

INTERPRETAZIONE: Indicatore di liquidità, che è il rapporto fra l'attivo a breve termine (somma fra attivo circolante esigibile entro l'esercizio successivo + ratei e risconti attivi) e il passivo a breve termine (tutti i debiti esigibili entro l'esercizio successivo + ratei e risconti passivi).

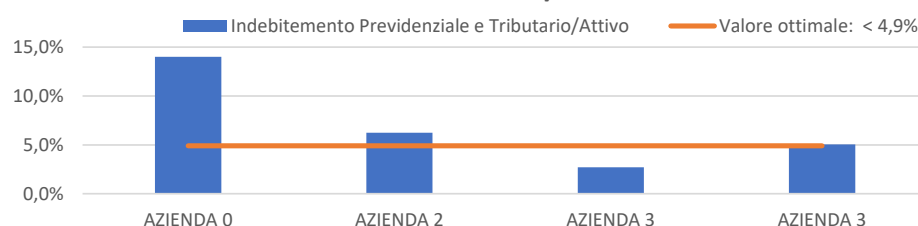
Cash Flow / Attivo



CASH FLOW/ATTIVO

INTERPRETAZIONE: Indicatore di ritorno liquido dell'attivo, valorizza in termini % quanto capitale impiegato nell'impresa (Tot. Attivo) si traduce in flussi monetari della gestione operativa e quindi misura la capacità della gestione operativa di recuperare gli investimenti.

Indebitamento Previdenziale e Tributario/Attivo



INDIBITAMENTO PREVIDENZIALE E TRIBUTARIO/ATTIVO

INTERPRETAZIONE: Quando eccessivamente elevato evidenzia che l'azienda sta utilizzando l'indebitamento previdenziale e quello tributario come uno strumento di copertura impropria dei fabbisogni di capitale.

COMPARAZIONE BILANCI IN DETTAGLIO

CONFRONTO BILANCI AZIENDA 0 (2022-2021)	Anno n	Anno n-1	MEDIA	Best/Wors
DATI ECONOMICI				
<i>N. medio dipendenti</i>	6	6	6	Worst
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	7	7	7	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	25	21	23	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	83	83	83	Best
<i>Ricavi</i>	€ 1.234.091	€ 1.145.015	€ 1.189.553	Worst
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	€ 3.080.031	€ 2.379.465	€ 2.729.748	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	€ 11.044.046	€ 10.614.935	€ 10.829.491	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	€ 23.509.150	€ 22.766.135	€ 23.137.643	Best
VALORE DELLA PRODUZIONE	€ 1.236.826	€ 1.147.352	€ 1.192.089	Worst
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	€ 3.265.633	€ 2.403.498	€ 2.834.566	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	€ 11.174.107	€ 10.852.173	€ 11.013.140	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	€ 23.775.897	€ 22.940.394	€ 23.358.146	Best
<i>Ricavi</i>	99,8%	99,8%	99,8%	Best
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	94,3%	99,0%	96,7%	Worst
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	98,8%	97,8%	98,3%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	98,9%	99,2%	99,1%	
VALORE DELLA PRODUZIONE	100,0%	100,0%	100,0%	Best
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	100,0%	100,0%	100,0%	Best
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	100,0%	100,0%	100,0%	Best
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	100,0%	100,0%	100,0%	Best
<i>Costi Operativi</i>	-81,7%	-80,7%	-81,2%	Worst
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	-73,7%	-76,3%	-75,0%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	-77,2%	-76,2%	-76,7%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	-62,2%	-59,6%	-60,9%	Best
VALORE AGGIUNTO	18,3%	19,3%	18,8%	Worst
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	26,3%	23,7%	25,0%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	22,8%	23,8%	23,3%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	37,8%	40,4%	39,1%	Best
<i>Costi del personale</i>	-13,7%	-15,3%	-14,5%	
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	-10,9%	-14,0%	-12,5%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	-6,3%	-5,4%	-5,8%	Best
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	-19,1%	-18,2%	-18,6%	Worst
EBITDA - MARG. OPERAT. LORDO	4,6%	4,0%	4,3%	Worst
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	15,3%	9,7%	12,5%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	16,6%	18,5%	17,5%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	18,7%	22,2%	20,4%	Best
<i>Ammortamenti e Svalutazioni</i>	-1,1%	-1,2%	-1,2%	
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	-1,4%	-1,8%	-1,6%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	-0,9%	-1,0%	-1,0%	Best
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	-4,9%	-4,1%	-4,5%	Worst
EBIT - RISULTATO OPERATIVO	3,5%	2,8%	3,1%	Worst
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	14,0%	7,9%	10,9%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	15,7%	17,4%	16,5%	Best
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	13,8%	18,1%	16,0%	

CONFRONTO BILANCI AZIENDA 0 (2022-2021)	Anno n	Anno n-1	MEDIA	Best/Wors
DATI ECONOMICI				
<i>Proventi e Oneri Finanziari</i>	-0,9%	-1,0%	-0,9%	Worst
AZIENDA 2 (2022-2021)	-0,2%	-0,4%	-0,3%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	-0,1%	0,1%	0,0%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	-0,6%	-1,0%	-0,8%	
<i>Proventi e Oneri Straordinari</i>	0,0%	0,0%	0,0%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	0,0%	0,0%	0,0%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	0,0%	0,0%	0,0%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	0,0%	0,0%	0,0%	Best
REDDITO PRIMA DELLE IMPOSTE	2,6%	1,9%	2,2%	Worst
AZIENDA 2 (2022-2021)	13,7%	7,5%	10,6%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	15,6%	17,5%	16,5%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	13,2%	17,1%	15,2%	
<i>Imposte</i>	-1,8%	-1,0%	-1,4%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	-2,3%	-2,3%	-2,3%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	-4,4%	-3,6%	-4,0%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	-4,2%	-4,8%	-4,5%	Worst
REDDITO NETTO	0,7%	0,9%	0,8%	Worst
AZIENDA 2 (2022-2021)	11,4%	5,2%	8,3%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	11,2%	13,8%	12,5%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	9,1%	12,3%	10,7%	
DATI PATRIMONIALI				
ATTIVO PATRIMONIALE				
<i>DISPONIBILITA' LIQUIDE</i>	5,1%	8,6%	6,9%	Worst
AZIENDA 2 (2022-2021)	8,7%	29,1%	18,9%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	5,5%	13,9%	9,7%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	21,4%	22,0%	21,7%	Best
<i>CREDITI</i>	28,6%	24,0%	26,3%	Worst
AZIENDA 2 (2022-2021)	63,8%	77,6%	70,7%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	57,4%	53,8%	55,6%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	25,8%	32,5%	29,2%	
<i>RATEI E RISCOINTI ATTIVI</i>	1,2%	1,7%	1,5%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	0,1%	0,1%	0,1%	Worst
AZIENDA 3 (2022-2021)	0,2%	0,2%	0,2%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	0,3%	0,3%	0,3%	
<i>RIMANENZE</i>	34,5%	35,6%	35,0%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	4,4%	5,6%	5,0%	Worst
AZIENDA 3 (2022-2021)	20,9%	11,4%	16,2%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	19,4%	16,9%	18,1%	
<i>CIRCOLANTE</i>	85,9%	89,6%	87,8%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	72,0%	96,6%	84,3%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	75,4%	78,8%	77,1%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	70,3%	72,9%	71,6%	Worst

CONFRONTO BILANCI AZIENDA 0 (2022-2021)	Anno n	Anno n-1	MEDIA	Best/Wors
DATI PATRIMONIALI				
IMMOBILIZZAZIONI FINANZIARIE				
AZIENDA 2 (2022-2021)	0,3%	0,3%	0,3%	
AZIENDA 2 (2022-2021)	0,0%	0,0%	0,0%	Worst
AZIENDA 3 (2022-2021)	22,6%	18,9%	20,7%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	1,5%	0,1%	0,8%	
IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI				
AZIENDA 2 (2022-2021)	1,3%	2,4%	1,9%	
AZIENDA 2 (2022-2021)	24,3%	2,9%	13,6%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	1,8%	1,8%	1,8%	Worst
AZIENDA 3 (2022-2021)	4,9%	4,3%	4,6%	
IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI				
AZIENDA 2 (2022-2021)	12,5%	7,7%	10,1%	
AZIENDA 2 (2022-2021)	3,6%	0,5%	2,0%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	0,3%	0,5%	0,4%	Worst
AZIENDA 3 (2022-2021)	23,3%	22,7%	23,0%	Best
IMMOBILIZZAZIONI				
AZIENDA 2 (2022-2021)	14,1%	10,4%	12,2%	Worst
AZIENDA 2 (2022-2021)	28,0%	3,4%	15,7%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	24,6%	21,2%	22,9%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	29,7%	27,1%	28,4%	Best
PASSIVO PATRIMONIALE				
DEB. VS FORNITORI A BT				
AZIENDA 2 (2022-2021)	28,6%	28,7%	28,6%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	16,4%	22,1%	19,2%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	21,3%	23,1%	22,2%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	14,2%	12,5%	13,3%	Worst
DEB. VS BANCHE A BT				
AZIENDA 2 (2022-2021)	9,8%	5,3%	7,5%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	0,1%	6,6%	3,3%	Worst
AZIENDA 3 (2022-2021)	0,1%	6,6%	3,3%	Worst
AZIENDA 3 (2022-2021)	5,1%	6,6%	5,9%	
ALTRI DEBITI A BT				
AZIENDA 2 (2022-2021)	17,0%	16,1%	16,5%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	7,7%	13,5%	10,6%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	7,9%	8,3%	8,1%	Worst
AZIENDA 3 (2022-2021)	13,6%	10,2%	11,9%	
TOT. PASSIVO CORRENTE o PC				
AZIENDA 2 (2022-2021)	55,3%	50,1%	52,7%	Best
AZIENDA 2 (2022-2021)	31,3%	35,6%	33,4%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	29,3%	37,9%	33,6%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	32,9%	29,3%	31,1%	Worst
DEB. VS BANCHE A ML				
AZIENDA 2 (2022-2021)	18,0%	21,7%	19,8%	
AZIENDA 2 (2022-2021)	31,5%	30,6%	31,0%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	ND	ND	ND	
AZIENDA 3 (2022-2021)	14,4%	22,0%	18,2%	Worst
FONDO TFR E ALTRI FONDI				
AZIENDA 2 (2022-2021)	3,6%	3,7%	3,6%	Worst
AZIENDA 2 (2022-2021)	5,1%	6,7%	5,9%	Best
AZIENDA 3 (2022-2021)	ND	ND	ND	
AZIENDA 3 (2022-2021)	4,2%	4,4%	4,3%	
ALTRI DEBITI A ML				
AZIENDA 2 (2022-2021)	0,0%	0,0%	0,0%	Worst
AZIENDA 2 (2022-2021)	0,0%	0,0%	0,0%	
AZIENDA 3 (2022-2021)	ND	ND	ND	
AZIENDA 3 (2022-2021)	4,1%	5,0%	4,6%	Best

CONFRONTO BILANCI AZIENDA 0 (2022-2021)	Anno n	Anno n-1	MEDIA	Best/Wors
DATI PATRIMONIALI				
TOT. PASSIVO FISSO o PF	21,6%	25,3%	23,5%	
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	36,5%	37,2%	36,9%	Best
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	4,0%	5,3%	4,7%	Worst
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	22,7%	31,5%	27,1%	
PATRIMONIO NETTO	23,1%	24,5%	23,8%	Worst
<i>AZIENDA 2 (2022-2021)</i>	32,2%	27,1%	29,7%	
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	66,7%	56,7%	61,7%	Best
<i>AZIENDA 3 (2022-2021)</i>	44,4%	39,2%	41,8%	